

PHIẾU ĐĂNG KÝ THAM GIA
Cuộc thi “Ý tưởng khởi nghiệp Học sinh sinh viên trường Cao đẳng
Kỹ thuật Cao Thắng năm 2024” – Startup Kite 2024

Kính gửi: Ban tổ chức cuộc thi ý tưởng khởi nghiệp Startup Kite 2024

1. Tên ý tưởng/ dự án khởi nghiệp

.....
.....

2. Thông tin của cá nhân hay đội dự thi

STT	Họ và tên	Lớp	Số điện thoại	Ghi chú
1				
2				
3				
4				
5				

3. Mô tả ngắn gọn về ý tưởng dự án: (mô tả sản phẩm dự án, đối tượng khách hàng, mục tiêu của dự án, phương án triển khai....)

a. Mô tả sản phẩm dự án:

.....
.....

b. Đối tượng khách hàng:

.....
.....

c. Mục tiêu dự án:

.....
.....

d. Phương án triển khai:

.....
.....

4. Cam kết của tác giả/nhóm tác giả: Tôi xin cam đoan đây là ý tưởng/sản phẩm của tôi hoặc của nhóm tác giả và chưa được công bố hay tham gia bất kỳ cuộc thi nào. Tôi xin chịu trách nhiệm trước Ban tổ chức về nội dung cam kết.

Ngàytháng.....năm 2024

Tác giả/Đại diện nhóm tác giả

(Ký và ghi rõ họ và tên)

Ngày tháng năm 2024

DANH SÁCH ĐĂNG KÝ DỰ THI CẤP TRƯỜNG
 Cuộc thi "Ý tưởng khởi nghiệp của HSSV" năm 2024

1. Thống kê số ý tưởng/dự án tham gia cuộc thi cấp Khoa

- 1.1. Số ý tưởng/dự án tham gia cấp khoa: ...
- 1.2. Số buổi tổ chức thi/đánh giá cấp khoa: ...
- 1.3. Số ý tưởng/dự án cấp khoa đánh giá đạt: ...
- 1.4. Số ý tưởng/dự án đăng ký dự thi cấp trường: ...

2. Nhận xét, đánh giá chung (tổ chức, số lượng, chất lượng ý tưởng/ dự án,....)

.....

3. Tồn tại (nếu có)

.....

4. Kiến nghị, đề xuất

.....

5. Danh sách đăng ký dự thi cấp trường

TT	Tên ý tưởng/ dự án	Tác giả/nhóm tác giả	Tóm tắt nội dung ý tưởng/dự án	Ghi chú

Nơi nhận:

- Phòng CTCTHSSV;
- Lưu: Khoa

TRƯỞNG KHOA

**CUỘC THI “Ý TƯỞNG KHỞI NGHIỆP HỌC SINH,
SINH VIÊN TRƯỜNG CAO ĐẲNG KỸ THUẬT CAO THẮNG
NĂM 2024”**



(Tên dự án: 1 – 2 dòng)

Lĩnh vực:

Đơn vị dự thi: Khoa

TÊN CÁ NHÂN/NHÓM DỰ THI

TP.HCM, Tháng ____ /2024

DANH MỤC

Hồ sơ dự án được đóng tập theo thứ tự:

1. Danh mục tài liệu
2. Bản tóm tắt dự án
3. Bản thuyết minh dự án
4. Hồ sơ khác: Video, hình ảnh, sản phẩm (nếu có).

(Cá nhân, tổ chức dự thi tự chịu trách nhiệm về tính bảo mật, sở hữu trí tuệ)

Tất cả hồ sơ trên cho vào 01 phong bì dán kín, ngoài ghi: Hồ sơ dự thi Startup Kite năm 2024. Gửi về Phòng Công tác Chính trị-HSSV theo đúng thời gian quy định (trước ngày 25/7/2024).

BẢNG TÓM TẮT DỰ ÁN

I. Tên nhóm/cá nhân dự thi

1. Họ và tên (cá nhân hoặc trưởng nhóm dự án):.....
2. Số điện thoại liên hệ:
3. Địa chỉ Email:.....
4. Danh sách thành viên trong nhóm

Họ và tên	Mã SV	SV Năm thứ	Chuyên ngành	Kinh nghiệm, sở trường cho dự án

II. Tóm tắt dự án (trình bày thông tin ngắn gọn, cô đọng khoảng 1 trang) với các thông tin sau:

1. Ý tưởng chính của dự án.
2. Mô tả sản phẩm/dịch vụ, giá trị của dự án (trả lời câu hỏi dự án đang giải quyết vấn đề gì cho khách hàng).
3. Mục tiêu của dự án (trong 1 năm, 3 năm, 5 năm).
4. Xác định thị trường mục tiêu (Khách hàng mục tiêu là ai)
5. Xác định đối thủ cạnh tranh và điểm khác biệt của Dự án (Đối thủ trực tiếp trong ngành, lĩnh vực và điểm khác biệt sáng tạo giúp dự án thành công).
6. Dự báo tài chính (Số vốn cần để triển khai dự án, dự kiến phân bổ vốn và khả năng sinh lợi nhuận từ số vốn đó như thế nào).
7. Các nội dung khác (nếu có).

BẢN THUYẾT MINH DỰ ÁN

1. Dự án thuộc giai đoạn nào dưới đây (nói rõ dự án thuộc giai đoạn nào theo gợi ý dưới đây):

- Đang là ý tưởng: ý tưởng, kế hoạch, thiết kế, bản vẽ
- Đã hình thành dự án, đã có sản phẩm mẫu, dịch vụ có thể thử nghiệm, có người dùng thử nghiệm

- Dự án phát triển, bắt đầu kinh doanh: đã có khách hàng, có doanh thu.

(Trong đó cần nêu rõ tính mới, sáng tạo của ý tưởng/dự án)

2. Mô tả sản phẩm dự án, cách vận hành

- Sản phẩm (hoặc mô hình)
- Công dụng, cách vận hành
- Ưu điểm

(Trong đó cần nêu rõ tính chuyên môn, việc ứng dụng khoa học công nghệ và kỹ thuật vào sản phẩm (vận hành) của dự án)

3. Thuyết minh về mô hình kinh doanh

- Lợi ích cho khách hàng từ sản phẩm, dịch vụ
- Phân khúc khách hàng
- Các kênh phân phối đến khách hàng
- Các kênh marketing, tiếp cận đến khách hàng
- Tổ chức sản xuất/kinh doanh thế nào
- Chuẩn bị nguồn lực thế nào
- Những đối tác kinh doanh chủ yếu (đầu vào, đầu ra)
- Cơ cấu chi phí
- Dòng doanh thu

(Trong đó cần nêu bật tính khả thi của dự án; sự hiểu biết về thị trường).

4. Tự đánh giá tác động của dự án

- Quy mô tiềm năng của dự án (liên hệ với quy mô thị trường)
- Tính khả thi của dự án
- Tiềm năng lợi nhuận của dự án
- Tính sáng tạo của dự án
- Mức độ cạnh tranh trên thị trường
- Lợi ích của xã hội khi triển khai dự án (tác động xã hội)

(Trong đó cần nêu rõ tính hiệu quả kinh tế- xã hội và ứng dụng thực tế của dự án)

5. Chiến lược phát triển (năng lực cạnh tranh)

- Chiến lược
- Điểm mạnh
- Điểm cần khắc phục
- Nhìn nhận về cơ hội
- Thách thức cần vượt qua.

(Trong đó cần nêu rõ tính cạnh tranh của dự án; kế hoạch mở rộng thị trường).

Lưu ý: Đề dự án rõ ràng, thuyết phục hơn, có thể bớt hoặc thêm các nội dung khác mà người thuyết minh cho là có sức thuyết phục.

BÀI THUYẾT TRÌNH DỰ ÁN
(Tối đa 5 phút)

1. Giới thiệu về nhóm và các thành viên trong nhóm;
2. Trình bày về sản phẩm dịch vụ của nhóm, tóm tắt về mục tiêu, giá trị, tầm nhìn của sản phẩm, dịch vụ. Phân khúc khách hàng chính của sản phẩm dịch vụ. Giá trị của sản phẩm đối với cộng đồng, xã hội.
3. Giới thiệu về tính sáng tạo, giá trị khác biệt, lợi thế cạnh tranh của sản phẩm dịch vụ.
4. Đánh giá về tính khả thi của dự án, ứng dụng khoa học công nghệ và kỹ thuật
5. Đánh giá về kết quả dự kiến và nêu vắn tắt về kế hoạch phát triển sản phẩm dịch vụ của ý tưởng/dự án